



Kopio Niini Graafista etumatkaa

KOPIO NIINI paino- ja tulostustalo

- yksi Suomen monipuolisimmista paino- ja tulostustaloista
- laaja palveluvalikoima
 - esitteet
 - käyntikortit
 - lomakkeet
 - kirjekuoret
 - julisteet
 - suoramarkkinointipalvelut
- kattavat rakennuspiirustuspalvelut
 - kopiot ja CAD-tulosteet
 - skannauspalvelu
 - kuvien ja arkistojen muuttaminen digitaaliseen muotoon
 - projektipankki
 - sähköinen tilausjärjestelmä
- ympäristönäkökohtien huomioiminen toiminnassa, mukana Ekokompassi-hankkeessa



Kopio Niini on vuonna 1957 perustettu perheyrittys, joka lukeutuu tänä päivänä Suomen suurimpiin ja monipuolisimpiin kopio-, tulostus- ja painopalveluiden tuottajiin. Kopio Niinin toimipisteet ovat pääkaupunkiseudulla ja Tampereella, Turussa, Kotkassa, Lappeenrannassa sekä Tallinnassa. Konsernin liikevaihto oli vuonna 2008 noin 10,6 milj. euroa ja henkilökuntaa noin 130.

Asiakkaat arvostavat Kopio Niinin laadukasta ja monipuolista palvelua sekä ammattitaitoista henkilökuntaa. Yritys tarjoaa kattavat graafiset palvelut: digitaaliset painopalvelut, offsetpainopalvelut sekä painotöiden graafisen suunnittelupalvelun. Graafinen suunnittelupalvelu auttaa yritysilmeen, esitteiden ja muiden materiaalien suunnittelussa. Kopio Niini kehittää jatkuvasti toimintaansa huomioiden asiakkaiden tarpeet ja toiveet.

Liiketoiminnan kehitys tärkeässä kasvun roolissa

Sonet on otettu Niini Yhtiössä käyttöön 1997, jolloin talouden- ja henkilöstönohjaus sekä erityisesti tilaukset ja laskutus aloitettiin Sonetilla. Alusta alkaen yrityksellä on ollut tavoitteena käyttää liiketoiminnassaan hyväksi tietojärjestelmien tuomia mahdollisuuksia. Järjestelmien kehitys on kulkenut käsi kädessä yrityksen kasvun kanssa.

Toisessa kehitysvaiheessa myynti- ja toimitusketjua parannettiin Logican toteuttamalla asiakaskohtaisella TIKU-ratkaisulla, johon kytkettiin myös lähettitoiminnan automatisointi viivakoodein. Samassa yhteydessä työajanseurantaa parannettiin Logican toimittamalla järjestelmällä.

Logican lisäarvotkaisu hyödyttävät liiketoimintaa

Liiketoiminnan laajentuessa edelleen kotimaassa ja Virossa yritykseen hankittiin päätöksentekoa tukevia apuvälineitä. Talouden raportteja ja budjetointia parannettiin Tabella-järjestelmällä ja laskutuksen sekä myynnin raportointiin valittiin Logican eBIC –raportointi- ja analysointiratkaisu.

Ostolaskujen käsittely sähköistettiin Sonetin ostolaskujen kierrätyksellä ja lähtevät laskut siirrettiin Sonetin OneWay eBusiness -välitys- ja esilläpitopalveluun.

Liiketoiminnan kasvaessa yritysostojen myötä myynnissä nähtiin tarpeelliseksi hankkia nykyaikainen asiakkuuden hallintaratkaisu ja erittäin luontevasti siihen sopi Sonetiin integroitu Microsoft Dynamics CRM.

Viimeisimpänä järjestelmäprojektina on juuri toteutettu Logican PosManager –kassajärjestelmä jokaiseen toimipisteeseen Suomessa. Nyt asiakaspalvelu sekä käteis- ja korttimaksusuoritukset ovat noutopalvelupisteissä asiakkaan kannalta nopeita ja luontevia.

Kehittäminen kannattaa

”Olemme tehneet merkittäviä panostuksia tietojärjestelmien kehittämiseen ja olemme tyytyväisiä samaamme kilpailuhyötyyn kilpailluilla markkinoilla”, sanoo Kopio Niinin hallintojohtaja Arto Harakka.

Lisätietoa <http://www.kopioniini.fi/>