

# Turun Lukko Oy

## Turva-alan osaaja vuodesta 1958

Turun Lukko Oy on tänään jo kolmannen polven perheyri-  
tys, jolla on 48 vuoden kokemus turvallisuusalaalta. Yritys  
työllistää n. 45 henkilöä ja liikevaihto vuonna 2005 oli yli 6  
milj.euroa. Turun toimipisteen lisäksi Salossa toimii toinen  
liike Salon Lukkopalvelun nimellä.

Turvallisuusalan moniosaajan liikevaihto koostuu asen-  
nus- ja huoltotyöstä, tukku- ja projektimyynnistä sekä vä-  
hittäismyynnistä. Tuotevalikoima sisältää hyvin kattavasti  
kotimaiset lukitus- ja heloitusalun tuotteet täydennettynä  
omalla tuontivalikoimalla.

Tukkumyynnin toimialueena on koko Suomi, mm. muut  
lukkoliikkeet, rautakaupat, ovi- ja ikkunatehtaat sekä  
puusepäneliikkeet.

Turva-alan osaaminen kattaa lukitusjärjestelmät, ovi- ja  
porttiautomaatiikan, aidat, portit, turvakamerat, kulunval-  
vonnan, rikosilmoitinjärjestelmät ja kassakaapit.  
Turun Lukko Oy asentaa ja huoltaa kaikki myymänsä  
laitteet ja järjestelmät. Ammattitaitoiset 25 lukkoseppää  
varmistavat työn laadun. Heillä kaikilla on poliisin myöntä-  
mä turvasuojaajatodistus.

Turun Lukko Oy on myös merkittävä venetarvikkeiden  
jälleenmyyjä, asiakkanaan sekä venevalmistajat että  
yksityiset veneilijät.



*Tämän päivän hittituotteita ovat GPS navigaattorit.*



## PITKÄAIKAINEN SONET-KÄYTTÄJÄ

Turun Lukko Oy:n ja Logican Sonet-kumppanin Turun  
Optimi-Palvelut Oy:n asiantuntijoiden välinen yhteistyö  
alkoi jo vuonna 1988. Turun Lukko oli tuolloin uudista-  
massa ohjelmistoaan ja senaikainen järjestelmätoimittaja  
muuttui yrityskaupan myötä paikallista palvelua tarjoa-  
vaksi toimittajaksi. Läheinen sijainti helpottaa ongelmati-  
lanteissa ja yhteistyö onkin jatkunut ja laajentunut.

Sonetin käyttäjäksi Turun Lukko Oy siirtyi vuonna 1998,  
kun yrityksen kasvanut toiminta vaati tehokkaampaa  
ohjelmistoa. Sonetia käytetään laajasti toiminnan-, ta-  
louden- ja henkilöstönohjauksessa. Sonetin lisäarvorat-  
kaisuilla on muun muassa tehostettu myynnin seuranta  
ja raportointia. Myyntiä seurataan Logican kehittämällä  
JR raportointi -ohjelmalla. Vuonna 2005 otettiin käyttöön  
myymälän kassatoiminnot ja varastoinnin yhdistävä So-  
net CashWare-ohjelmisto. Viivakoodin lukijoita ja keruu-  
laitteita hyödynnetään myymälämyynnissä sekä varaston  
inventoinnissa.

## KÄYTTÖ LAAJENEET

Uusin ohjelmistolaajennus on OneWay eBusiness  
Intranet raportointimoduli Sonet CashWare -ohjelmis-  
toon, mikä on parantanut huomattavasti kassamyynnin  
seurattavuutta.

Turun Lukon ja Logican Sonet-kumppanin Turun Optimi-  
Palvelut Oy:n yhteistyö jatkuu seuraavaksi sähköisen  
laskutuksen käyttöönotolla sekä lisäämällä muita liiketo-  
mintaa tehostavia sähköisiä toimintoja.