

# Turun Lukko Oy

## Turva-alan osaaja vuodesta 1958

Turun Lukko Oy on tänään jo kolmannen polven perheyri-tytys, jolla on 48 vuoden kokemus turvallisuusalaalta. Yritys työllistää n. 45 henkilöä ja liikevaihto vuonna 2005 oli yli 6 milj.euroa. Turun toimipisteen lisäksi Salossa toimii toinen liike Salon Lukkopalvelun nimellä.

Turvallisuusalan moniosaajan liikevaihto koostuu asen- nus- ja huoltotyöstä, tukku- ja projektimyynnistä sekä vä- hittäismyynnistä. Tuotevalikoima sisältää hyvin kattavasti kotimaiset lukitus- ja heloitusalan tuotteet täydennettynä omalla tuontivalikoimalla.

Tukkumyynnin toimialueena on koko Suomi, mm. muut lukkoliikkeet, rautakaupat, ovi- ja ikkunatehtaat sekä puusepäneliikkeet.

Turva-alan osaaminen kattaa lukitusjärjestelmät, ovi- ja porttiautomaatiikan, aidat, portit, turvakamerat, kulunval- vonnan, rikosilmoitinjärjestelmät ja kassakaapit. Turun Lukko Oy asentaa ja huoltaa kaikki myymänsä laitteet ja järjestelmät. Ammattitaitoiset 25 lukkoseppää varmistavat työn laadun. Heillä kaikilla on poliisin myöntä- mä turvasuojaajatodistus.

Turun Lukko Oy on myös merkittävä venetarvikkeiden jälleenmyyjä, asiakkanaan sekä venevalmistajat että yksityiset veneilijät.



Tämän päivän hittituotteita ovat GPS navigaattorit.



### PITKÄAIKAINEN SONET-KÄYTTÄJÄ

Turun Lukko Oy:n ja Logican Sonet-kumppanin Turun Optimi-Palvelut Oy:n asiantuntijoiden välinen yhteistyö alkoi jo vuonna 1988. Turun Lukko oli tuolloin uudista- massa ohjelmistoaan ja senaikainen järjestelmätoimittaja muuttui yrityskaupan myötä paikallista palvelua tarjoa- vaksi toimittajaksi. Läheinen sijainti helpottaa ongelmati- lanteissa ja yhteistyö onkin jatkunut ja laajentunut.

Sonetin käyttäjäksi Turun Lukko Oy siirtyi vuonna 1998, kun yrityksen kasvanut toiminta vaati tehokkaampaa ohjelmistoa. Sonetia käytetään laajasti toiminnan-, ta- louden- ja henkilöstönohjauksessa. Sonetin lisäarvorat- kaisuilla on muun muassa tehostettu myynnin seurantaa ja raportointia. Myyntiä seurataan Logican kehittämällä JR raportointi -ohjelmalla. Vuonna 2005 otettiin käyttöön myymälän kassatoiminnot ja varastoinnin yhdistävä So- net CashWare-ohjelmisto. Viivakoodin lukijoita ja keruu- laitteita hyödynnetään myymälämyynnissä sekä varaston inventoinnissa.

### KÄYTTÖ LAAJENEET

Uusin ohjelmistolaajennus on OneWay eBusiness Intranet raportointimoduli Sonet CashWare -ohjelmis- toon, mikä on parantanut huomattavasti kassamyynnin seurattavuutta.

Turun Lukon ja Logican Sonet-kumppanin Turun Opti- mi-Palvelut Oy:n yhteistyö jatkuu seuraavaksi sähköisen laskutuksen käyttöönotolla sekä lisäämällä muita liiketoi- mintaa tehostavia sähköisiä toimintoja.