



## eBIC

### Myynnin raportointiratkaisu

#### Hyödyt

- Liiketoiminnan ohjaustyökalu
- Markkinoinnin analysointityökalu
- Päätöksenteon työkalu

eBIC jalostaa kassamyynnitapahtumista hyödyllistä liiketoiminnan ohjausinformaatiota. Tiiviiden yhteenvetoraporttien ja graafien avulla on helppo seurata kokonaisuutta ja trendejä. Kun tarvitaan yksityiskohtaisempia tietoja, voidaan porautua tarkemmalle tasolle ja tarkastella vaikkapa tietyn tuotteen myynnin kehittymistä eri myymälöissä. Tätä tietoa voitaisiin sitten hyödyntää esimerkiksi arvioitaessa lehti-mainonnan tehoa.

Kassamyynnit yhdistetään eBICissä toiminnanohjausjärjestelmästä saataviin laskustietoihin, jolloin voidaan helposti seurata kokonaisumyyntiä.

eBIC tukee päivittäistä päätöksentekoa eBICin avulla näet ketjun kokonaisuutena. Yli myymälöiden ja yhtiöiden menevät yhteenvedot ja vertailut edellisiin vuosiin ovat muutaman hiiren klikkauksen päässä.

eBICiä käytetään www-selaimella. Järjestelmä on helppokäyttöinen ja yksinkertainen oppia, joten suuria koulutusinvestointeja esim. myymäläkentän osalta ei tarvita. Myös ohjelmistopäivitykset ovat helppoja: sovelluslogiikka on keskitetysti palvelimella, työasema-asennuksia ei päivityksissä tarvita. eBIC sisältää joukon moniulotteisia raportointikuutioita (OLAP) ja niistä valmiiksi määriteltäviä raportteja. Raportteja voidaan helposti määritellä tarpeen mukaan lisää.

#### Raportointikuutiot

Kassamyynnin tuntitason kuutio

- Tarkoitus: kassamyynnin yksityiskohtainen seuranta
- Mittarit: myyntieurot, asiakkaiden lukumäärä, keskiostos
- Ulottuvuudet: yhtiö, aika, tuote, tuoteryhmä, kampanja, myymälä, myymäläryhmä
- Raporttiesimerkki: kassapaineanalyysi

Kassamyynnin päivätason kuutio

- Tarkoitus: myynnin analyysit ja vertailut
- Mittarit: myyntieurot, asiakkaiden lukumäärä, keskiostos, kate, vertailuluvut edellisvuoteen
- Ulottuvuudet: yhtiö, aika, tuoteryhmä, kampanja, myymälä, myymäläryhmä
- Raporttiesimerkki: myynnin arvo myymälöittäin edellisvuoteen verrattuna

Kassamyynnin kuukausitason kuutio

- Tarkoitus: myynnin arvon ja volyymin seuranta/analysointi
- Mittarit: myyntieurot, myydyt yksiköt, asiakkaiden lukumäärä, keskiostos, kate, vertailuluvut edellisvuoteen
- Ulottuvuudet: yhtiö, aika, tuoteryhmä, myymälä, myymäläryhmä
- Raporttiesimerkki: keskiostoksen kehitys vuosittain/kuukausittain



Alankomaat  
Amerikan yhdysvallat  
Australia  
Belgia  
Brasilia  
Egypti  
Espanja  
Filippiinit  
Indonesia  
Intia  
Iso-Britannia  
Hong Kong  
Kanada  
Kuwait  
Luxemburg  
Malesia  
Marokko  
Norja  
Portugali  
Puola  
Ranska  
Ruotsi  
Saudi Arabia  
Saksa  
Singapore  
Slovakia  
Suomi  
Sveitsi  
Taiwan  
Tanska  
Tšekin tasavalta  
Ukraina  
Unkari  
Yhdistyneet arabimaailman valtiot  
Venäjä  
Viro

#### Laskutuksen kuutio

- Tarkoitus: kokonaisu-myynnin arvon ja volyymin seuranta/analysointi
- Mittarit: myyntieurot, myydyt yksiköt, kate, vertailuluvut edellisvuoteen
- Ulottuvuudet: yhtiö, aika, tuote, tuoteryhmä, myyjä, asiakas, asiakasryhmä
- Raporttiesimerkki: kokonaisu-myynnin kehitys vuosittain/kuukausittain

#### Esiparametroidut raportit

Järjestelmään valmiiksi määriteltyjä raportteja voi käyttää sellaisenaan tai muokata ruudulla tarpeen mukaan.

- kassapaine (kassamyynnin tuntitason kuutiosta)
- viikkomyynnit (kassamyynnin päivätason kuutiosta)
- tuoteryhmämyynnit (kassamyynnin kuukausitason kuutiosta)
- laskutusgraafi (laskutuksen kuutiosta)
- kuukausittainen laskutus (laskutuksen kuutiosta)

#### Herätteet

eBICin herätetoiminnon avulla voidaan lähettää myynnin avainluvut haluttuihinsähköpostiosoitteisiin tai tekstiviestinäpuheliin automaattisesti.

#### Integraatorajapinnat

Raportoinnissa tarvittavat tiedot tuodaan eri järjestelmistä eBICiin nykyaikaisella ja luotettavalla Web Service -tekniikalla

#### PosManagerista tuodaan eBICiin

seuraavia tietoja:

- kuittiotsikot
- myyntirivit
- perustiedot: tuotteet, tuoteryhmät, kassanhoitajat, myymälät, myymäläryhmät, asiakkaat, asiakasryhmät, kampanjat, verokannat, tuotetyypit

Navisionista tuodaan eBICiin seuraavia tietoja:

- laskurivit

Tarvittaessa eBIC laajentuu koko yrityksen kattavaksi ohjausjärjestelmäksi. eBIC voidaan integroida mihin tahansa lähdejärjestelmään, josta tiedot on saatavissa ascii-, XML-, Web Service- tai ODBC-rajapinnan kautta. Järjestelmässä on myös valmiita rajapintoja useisiin eri lähdejärjestelmiin.

#### Palvelinlaitteisto

Palvelinympäristön laitteistovaatimukset riippuvat tapahtumamääristä ja palvelimeen kytkettyjen käyttäjien lukumäärästä. Suuremmissa ympäristöissä sovelus- ja tietokantapalvelimet voidaan eriyttää omiin laitteistoihinsa.

Palvelimien käyttöjärjestelmänä Windows Server 2003. Ajoympäristönä .NET Framework 1.1. Sovelluspalvelimena Internet Information Server 5.0 tai uudempi. Tietokantana Microsoft SQL Server 2000.

eBIC-tietokanta vaatii levytilaa tapahtumien lukumäärästä sekä tietojen säilytysajasta riippuen. Peukalosääntönä voidaan käyttää arviota 1 gigatavu per kassapiste per vuosi. Tarve on kuitenkin arvioitava tapauskohtaisesti.

Logica on johtava IT- ja bisnespalveluja tuottava yritys, joka toimii 36 maassa. Maailmalla meitä on 39 000, Suomessa noin 2 600 henkilöä. Palvelutarjontaamme kuuluvat muun muassa konsultointi, tietojärjestelmien integraatiot sekä IT- ja liiketoimintaprosessien ulkoistamispalvelut. Logica on lähellä asiakkaitaan ja tuottaa palveluita, jotka mahdollistavat muutosten läpiviennin, nopeamman kasvun ja riskien hallinnan. Toimialaosaamisemme, tekninen asiantuntemuksemme ja kansainvälinen palvelukykyämme auttavat asiakkaitamme kehittämään heidän kilpailukykyään. Logica on listattu Lontoon ja Amsterdamin pörssiissä. Lisätietoja [www.logica.fi](http://www.logica.fi)